あの人が開業したワケ。

vol.56

コスモホーム

柿崎 圭介さん

〝期待を裏切る〟最高の提案で独自性を追求した家づくり

酒田市下安町18-15
TEL0234-26-9505
コスモホーム 酒田 検索

柿崎 圭介さん (57)

1958年鶴岡市生まれ。鶴岡南高を経て、芝浦工業大学建築工学科卒業後、東京の建設会社に就職。帰郷後、36歳で一級建築士を取得したのを機に、地元住宅会社に転職。独立後、2000年8月「コスモホーム㈲」設立。

先日、自宅を設計した施主さんから「階段がお気に入りなので、わざわざ2階のトイレに行くの」とうれしい言葉をもらった。「家族の想いをカタチにできるのが私たちの仕事。お客様ひとりひとりのために作っているので、何よりもうれしい」と柿崎さん。

高度経済成長で開発が進んでいた東京。新しい建物がどんどんと建つ都会への憧れがあり、大学進学時に上京し都内の建設会社に就職した。

帰郷後は食品関連会社に就職したが、建築の仕事への思いを捨てきれず、働きながら一級建築士の資格を取得。これを機に住宅会社に転職。じっくり家族と向き合う理想の家づくりをするため、独立した。

創業当初は仕事がなく、チラシを作って知人や友人宅を中心に、飛び込みであちこち回った。夜遅くまで連日の営業活動。断られて真っ暗な夜道を帰るのは本当に切なかったが、この経験があったからこそ、しっかりと話を聞いてもらえる幸せ、仕事がもらえるありがたさを、身に染みて感じられるようになった。

創業時から変わらぬ基本は、家族と一緒に家づくりを楽しむこと。同じ想いでできるように〝テーマ〟を1棟1棟に設けている。『5000冊の本と暮らすカフェバーダイニングのある家』では、家族の想いに独自のアイディアを加えるため、労力を惜しまず当時酒田になかったスターバックスを仙台まで見に行った。

施主のTさんは「私たちの要望をしっかりと踏まえつつ、細かいところまでプラスアルファの提案をしてくれた。友だちにも自慢できる家ができた」と満面の笑顔。家族が理想として描いている家の、さらに一歩先を行く〝期待を裏切る〟最高の提案を心がけている。

社員をまとめ、能力・個性を最大限に発揮させることが今の柿崎さんの仕事。「〝期待を裏切る〟最高の提案と家づくりで、庄内ナンバーワンになりたいですね」と語る。

柿崎流 成功するための3カ条

壱 社員のやる気を起こさせること

弐 志を持つこと

参 時代の風を感じること

柿崎 圭介さんパーソナルデータ

尊敬する人物
邱永漢(きゅうえいかん)
台湾出身の作家。この人の影響を受けて開業

好きなことば
前へ、前へ

自分の長所 協調性がある

自分の短所 わりと細かい

趣　味 建物探訪

開業資金
約500万円

店づくり、環境づくりのこだわり教えます。

1

とことん一緒に考える

生活スタイルや趣味、愛読雑誌などとことん話を聞き、施主の細かなこだわりを積み重ね、家族みんなが笑顔になれる住まいを考える。

2

“期待を裏切る”最高の提案

新しい住まいの“核”を見つけ個々の家族に合った住まいのテーマを考え、満足の臨界点を超えた“期待を裏切る”プランを提案する。

3

理想の暮らしをカタチにする家づくり

年中快適に過ごせるよう高気密高断熱住宅にこだわり、シンプルデザインの中に“お客様らしさ”を追求した家づくりを行う。